

## 会社概要

リード獲得から顧客化まで、マーケティングの自動化と顧客管理の環境構築・運用を支援しています。

社名	株式会社24-7 (英表記 24-7 inc.)
URL	https://www.24-7.co.jp/
本社	〒104-0045 東京都中央区築地4-1-1 東劇ビル2階
電話番号	03-6264-2764
札幌オフィス	〒060-0042 札幌市中央区大通西15丁目1-18 紫苑大通602
設立	2005年7月1日
資本金	5,350万円
役員	代表取締役 林 雅之 取締役COO 草皆 直人
事業内容	デジタルマーケティングの運用支援 MA・CRM・SFAの導入・運用支援 Webサイトの企画・制作・運用サポート

## サービスについて

24-7は、お客様のマーケティングを支援するエージェンシーとして、課題解決とビジネス成長をサポートする会社です。マーケティングオートメーション (MA) ツールやCRMを基盤としたオウンドメディアを構築し、集客からリード獲得、顧客化に至るまでの戦略立案・コンテンツ制作をサポートしています。

## HubSpot導入・運用実績

24-7は、2012年より、国内におけるMAツール「HubSpot (ハブスポット)」の取り扱いを開始しました。現在は、HubSpotのPlatinum Partnerとして、中小から大手企業まで70社以上のHubSpot導入実績を誇り、2017年には「HubSpot APAC Partner of the Year」を受賞しています。



## メディア掲載

Itmedia マーケティング	インバウンドリクルーティング入門 HubSpotと「マーケティングの民主化」
MarkeZine	あなたの悩みも募集中！MAなんでも相談室
SalesZine	ツール導入で何がどう変わる？中小・スタートアップ企業の営業改革
ZDNet Japan	顧客は勝手に育たない--MAツール導入の心得

## グループ会社



**株式会社ラバブルマーケティンググループ**  
現代の生活者の情報消費行動に寄り添う愛されるマーケティング活動(Lovable Marketing)を推進するマーケティング企業グループです。



**株式会社コムニコ**  
SNSマーケティングの戦略策定からアカウント開設、運用、効果検証までワンストップでサービスを提供しています。



**一般社団法人SNSエキスパート協会**  
SNSマーケティングに関する検定資格&講座を提供しています。



**株式会社ハウズワーク**  
“はたらく人の「環境と感情」をフィットさせる”をテーマに、マーケティング領域(広告・PR・デジタル)に特化した転職支援をおこなっています。

## クライアント一覧

## 役員プロフィール



**代表取締役  
林 雅之**

三和銀行(現三菱UFJ銀行)入行。その後大手半導体メーカーの海外営業担当としてフランス・デンマークの営業拠点開設に奔走。2008年に株式会社コムニコを設立し、代表取締役に就任。日本におけるSNSマーケティングの第一人者として、セミナーやカンファレンスでの講演や書籍出版の実績多数。2014年に株式会社ラバブルマーケティンググループを設立し、現在までに専門性の高い複数の企業をグループに加える。



**取締役COO  
草皆 直人**

デジタルエージェンシーの株式会社インフォバーン、ISPのニフティ株式会社にて、デザイナー・ディレクターとして制作業務やオウンドメディアの立ち上げを経験。2011年株式会社コムニコに入社、SNS運用支援ツールのサービス開発に携わる。2015年にグループ会社の株式会社24-7に転籍、2018年に取締役COOに就任。マーケティングオートメーションツールを使った企業のマーケティング戦略立案・運用を支援している。

## 問い合わせ先

株式会社ラバブルマーケティンググループ 広報PR担当  
TEL : 03-6264-0837 E-mail : press@lmg.co.jp